

Pressemitteilung, Mai 2016

Top Seller: Das Online-Verkaufstraining mit Dr. Hans-Georg Häusel

Häusel life und in Farbe! – Mit Online-Verkaufstraining zum Top Seller

Verkäufertricks – wer hier nur an auswendig gelernte Standardsprüche oder das Einmaleins der Körpersprache denkt, denkt zu kurz. Der Neuromarketing-Experte Dr. Hans-Georg Häusel geht weit über die altbekannten Tipps und Kniffe hinaus und macht bereits seit Jahrzehnten mit seinen Büchern und Vorträgen aus guten Verkäufern echte Top Seller.

Jetzt präsentiert er in seinem neuen **Online-Training** weitere verständliche und wirkungsvolle Werkzeuge, um Hirn und Herz des Kunden nachhaltig zu gewinnen. Anschaulich, unterhaltsam, wissenschaftlich fundiert – und ab sofort erhältlich unter <http://training.haeusel.com>

In drei **kostenlosen Videos** erfahren Sie mehr zu den Themen:

- Was Spitzenverkäufer von der Hirnforschung lernen können
- Wie Sie Vertrauen zu Ihrem Kunden aufbauen
- Wie Sie für Kauflust im Kundengehirn sorgen

Starten Sie jetzt gleich! Wir freuen uns wenn wir Ihnen auf Ihrem Weg zum Spitzenverkäufer Support bieten können!

Kontakt:

Marina Strachwitz
Management von Dr. Häusel

Mobil: [+49 179 469 41 61](tel:+491794694161)
strachwitz@haeusel.com | www.haeusel.com